



Landbrugets bestyrelser klæder sig på

- De første kandidater fra Landbrugets Bestyrelsesuddannelse, der blev lanceret i 2008, er nu sprunget ud. Jens Ejner Christensen, medlem af Dansk Landbrugsbestyrelse, er glad for, at han deltog.
 - Uddannelsen gav mig en værdifuld kontakt til erhvervslivet uden for landbruget. Vi fik input fra de mest kompetente mennesker her i landet inden for bestyrelsesarbejde, og i dag føler jeg mig endnu bedre klædt på til at løfte mine bestyrelsesopgaver, siger Jens Ejner Christensen.
- Uddannelsen skal klæde landbrugets bestyrelsesmedlemmer på til at udvikle landbrugets organisationer til en global førerposition. Bag uddannelsen står LOK Landbrugsrådet og Pluss Leadership.
- Et nyt hold på 16 deltagere har netop indledt et nyt forløb i uddannelsen, som slutter i november måned.

mip

Tilliden til ledere daler

- Flere end hver tredje dansker har fået mindre tillid til danske virksomhedsledere i løbet af krisen, og lige så mange mener, at virksomhedslederne ikke har kommunikeret troværdigt. Det viser en ny undersøgelse foretaget af Userneeds for Radius Kommunikation ifølge lederne.dk.
 - Svend Askær, formand for Ledernes Hovedorganisation, mener, at nogle topledere har været for optimistiske i deres meldinger, og at det skaber mistillid, når krisen rammer hårdere end forudset.
 - Hvis man har oplevet, at en virksomhedsleder for et år siden sagde, at man ikke regnede med, at krisen i USA ville ramme hårdt og selvsamme leder mindre end et år senere fyrer folk med en henvisning til krisen, så er det svært at forstå for medarbejderne. Og så kan jeg godt forstå, at nogen synes, at det er utroværdigt, siger Svend Askær til Morgenavisen Jyllands-Posten.

jema

Undervurderer kunsten at ansætte

- Fejlansættelser koster hvert år virksomheder dyrt, og den aktuelle krise skærper vigtigheden af, at en ledig stilling bliver besat med den bedst kvalificerede medarbejder. Men mange ledere undervurderer kunsten at udvælge og ansætte den rigtige, mener to konsulenter med stor erfaring i rekruttering. Det skriver Ledernes hovedorganisation på deres hjemmeside Lederne.dk.
 - Det er en udbredt holdning blandt ledere, at rekruttering er noget, som de bare kan. Men når jeg så går dem på klingen, mangler de ofte både struktur, metode og værktøjer som eksempelvis interviewteknik, siger konsulent og kursusleder Johnni Krogh.
 - Nogle ledere forblændes af, at kemien er god og stemningen hyggelig. Det er en klassisk fælde, fordi man så ofte undlader at stille de nødvendige kompetenceafdækkende spørgsmål og forholde sig nøgternt til de faglige egenskaber, Konsulent i DI Ledelsesudvikling Carsten Jens Carlstedt.

jema

Stil krav til din rådgiver

RÅDGIVNING: Rådgiveren er landmandens sparringspartner, som skal være det tredje øje. Han skal bidrage med mere end blot serviceydelser, mener privat rådgiver.

AF CAMILLA BØNLØKKE

Mange landmænd klager over de »ublu priser«, som deres rådgivere præsenterer dem for ikke mindst i denne tid, hvor pengene holder tæt til kroppen.

Andre synes generelt ikke,

at de får nok for pengene, men billedet er alligevel ofte, at man er tro mod sin lokale landboforening. Man brokker sig bare igen, når den næste faktura kommer ind ad brevsprækken.

Landmændene skal lære at stille krav til deres rådgiver, lyder det fra Kurt Skovsted, ejer af Skovsted Agro, Allingåbro, som er et rådgivningsselskab indenfor svineproduktion.

Meget erfaring

Kurt Skovsted har mange års erfaring indenfor rådgivning i landbruget, og han har en seriøs og klar holdning til, hvad

svineproducenterne skal kunne forvente af en professionel sparringspartner.

En rådgiver bliver ikke bedre, end de krav, landmanden stiller til ham, men mange har helt klart for meget fokus på småting. En rådgiver skal kunne se ud over e-kontrollen, ellers er der ikke tale om rådgivning, men blot en serviceydelse, påpeger Kurt Skovsted.

Han påpeger samtidig, at landmanden også skal være indstillet på, at der skal ske forandringer i forhold til rådgiverens anbefalinger.

Du får kun en ny frisure, hvis du reder mod håret, siger rådgiveren med et smil, men mener endvidere, at mange bør være mere hårde til at skifte rådgiver, hvis ikke de er tilfredse.

Prisen

Han opfordrer også landmændene til at sætte tingene lidt i perspektiv i forhold til den pris, en rådgiver nu engang skal have.

Gang på gang kommer jeg ud til en svineproducent, der slutteligt lige påpeger, at prisen vel denne gang godt kan være lidt billigere, og det er på trods af, at der måske er tale om flere hundrede tusinde kroner, som jeg netop har skaffet ham ekstra på bundlinien.

Når jeg så triller ud af gårdspladsen, ser jeg den store nye Fendt holde og lyse op i laden, hvor mindre måske kunne have gjort det samme arbejde. Så er det bare, at tingene ikke hænger helt sammen, understreger Kurt Skovsted.

Han påpeger, at der er visse omkostninger, man ikke kan komme ud over, men fordelen ved privatrådgivning er jo, at der kun betales for de timer man får, og ikke kontingenter til medlemskab.



INVESTERING: Rådgivning skal ifølge Kurt Skovsted være lig en investering der skal komme mange fold igen. (Foto: Camilla Bønløkke)

Kompetence

Vi er alt for mange rådgivere i forhold til antallet af producenter. Ikke mindst med den strukturudvikling vi har nu, som ifølge Dansk Landbrug viser en udvikling de seneste år, der hedder 9.994 landbrug

i 2004 og 3.500 i 2015, lyder det fra rådgiveren, der tilføjer, at det jo kun vil være de bedste, der overlever.

Rådgivning skal ifølge Kurt Skovsted være lig en investering, der skal komme mange fold igen.

Noteringen er simpelthen for ringe til dårlig rådgivning, påpeger han, og understreger, at man heller ikke skal lægge alle æg i samme kurv.

Man skal bruge én sparringspartner, som sammen med landmanden finder de rette kompetencer. Det handler om tillid og ikke tilhørsforhold, siger han og fortsætter:

Min kernekompetence er management bag grisen. Jeg ved ikke alt, men jeg ved hvem der gør.

✓ SKOVSTED AGRO

- Skovsted Agro er et rådgivningsselskab indenfor svineproduktion.
- Ejeren Cand. Agro Kurt Skovsted har flere års erfaring med rådgivning via ansættelser i både landboforenings-regi og privat regi.
- Ideer og succeser fra det private erhvervsliv er en af hjørnestenene i Skovsted Agro foruden et indgående kendskab til svineproduktion, medarbejderpleje, medarbejdermotivation, salg, budgettering, strategier og meget mere.



Ministeriet for Fødevarer, Landbrug og Fiskeri

Søg tilskud til økologi i 2009

Fødevareministeriet har åbnet for årets ansøgningsrunde, hvor jordbrugere kan søge:

- Omlægningstilskud til arealer, som er under omlægning til økologi
- Miljøbetings tilskud til arealer, som drives uden brug af pesticider og begrænset brug af gødning

Sådan søger du tilskud
Der ansøges om tilskud på side A i Fællesskemaet 2009. Ansøgningsfristen er den 21. april 2009.

Læs mere om tilskudsordningerne på
www.lanndistrikter.dk/tilskud eller kontakt Økologistøttekontoret:
E-mail: okologistottekontoret@dffe.dk eller tlf. 3395 8038.

Ønsker du at blive autoriseret økolog?
Så skal du sende en ansøgning om autorisation til Plantedirektoratet på et separat skema. Se www.pdir.dk eller rekvirer skemaet hos Sektor for Økologi: E-mail: sok@pdir.dk eller tlf. 4526 3609.

Landdistrikter.dk

Den Europæiske Landbrugsfond for Udvikling af Landdistrikterne

Danmark og EU investerer i landdistrikterne.